

Vedrørende ansøgning til projekt "Vækstplaner for SMV'er"

Vækstforum Hovedstaden
Kongens Vænge 2
DK - 3400 Hillerød

T +45 4820 5000
F +45 4520 5661
E vækstforum@regionh.dk
W regionh.dk/vækstforum

BAGGRUND FOR SAGENS FREMLÆGGELSE

Symbion har søgt Vækstforum om 2,5 mio. kr. fra EU's Regionalfond og 1,0 mio. kr. fra Region Hovedstadens regionale erhvervsudviklingsmidler til gennemførelse af pilotprojektet "Vækstplaner for SMV'er".

Projektet søger midlerne inden for Regionalfondens indsatsområde: Flere vækstvirksomheder. Det specifikke mål er at øge antallet af vækstvirksomheder; som er virksomheder med 5 eller flere medarbejdere, som vækster med 20 % eller mere 3 år i træk. Indsatsen skal realiseres ved at udvikle og gennemføre nye vækstplaner for SMV'er med fokus på fx øget internationalisering, automatisering og digitalisering.

Dato:
8. maj 2015

INDSTILLING

Vækstforum Hovedstadens sekretariat indstiller, at Vækstforum:

- Indstiller til Erhvervsstyrelsen, at der bevilges 2.450.860 kr. af EU's regionalfondsmidler, og
- Indstiller til regionsrådet, at der bevilges 1.000.000 kr. af Region Hovedstadens regionale erhvervsudviklingsmidler

SAGSFREMSTILLING

Fakta

Projektets navn:	Vækstplaner for SMV'er
Ansøger:	Symbion
Partnere:	CLEAN
Samlet projektbudget:	4.901.720 kr.
Ansøgt EU- støtte:	2.450.860 kr. – Regionalfond: Flere vækstvirksomheder
Ansøgt regional støtte:	1.000.000 kr.
Virksomhedernes bidrag:	973.500 kr.
Symbions egenfinansiering:	477.360 kr.
Projektets periode:	1-8-2015 til 5-9-2016

Baggrund og formål

Erhvervsstrukturen i Danmark er karakteriseret ved at have forholdsvis få vækstvirksomheder. Dette er problematisk, fordi både nye og eksisterende virksomheder, der kommer ind i solide vækstforløb, er med til at styrke den generelle konkurrenceevne og produktivitet.

Projektet er et pilotprojekt, som skal afprøve nye modeller for at øge antallet af vækstvirksomheder. Den grundlæggende tanke i pilotprojektet er, at et tæt samarbejde mel-

lem etablerede virksomheder og mindre virksomheder kan yde et positivt bidrag til de mindre virksomheders vækst. Det er i første omgang hensigten at fokusere på mindre virksomheder inden for affald og plastområdet. Når disse to områder er udvalgt, så skyldes det ikke mindst, at CLEAN på disse to områder er i gang med at åbne for et samspil med mindre virksomheder, hvor der er en reel efterspørgsel efter løsninger.

Indsatsen i projektet består i at finde, udvælge og udvikle mindre virksomheder inden for affald og plast. Der udvælges virksomheder med et betydeligt vækstpotentiale, som så deltager i et intensivt forretningsudviklingsforløb. I forløbet indgår aktiviteter som workshops, månedlige labs samt individuel opfølgning på ugentlig basis. Endvidere tænkes der oprettet netværk for virksomhederne. Forløbet fører til en vækstplan, der er valideret af markedet. Projektet har tre hovedaktiviteter:

- Tiltrækning og screening af SMV'er
- Matchning af SMV'er med etablerede virksomheder
- Forretningsudviklingsforløb

Resultater og effekter

Pilotprojektet løber i et år. Det er målet, at der identificeres 39 virksomheder. På baggrund af ansøgninger udvælges i alt 9 virksomheder, som gennemgår et forretningsudviklingsforløb, der fører til en vækstplan. Af de 9 virksomheder forventes 5 at udvikle sig til nye vækstvirksomheder, som vækster 20 % eller mere pr. år tre år i træk. Den opstillede effektkæde fremstår logisk og sammenhængende.

Sekretariatets vurdering

Projektansøgningen har været drøftet i rådgivningsgruppen, og rådgivningsgruppens input er medtaget i sekretariatets vurdering.

I regionalfondsprogrammet er der mulighed for at støtte en indsats, hvor virksomheder i samarbejde med rådgivere udvikler en vækstplan baseret på f.eks. internationalisering, digitalisering eller automatisering. Pilotprojektets tese om vækst via tæt samarbejde mellem en mindre og en større etableret virksomhed udgør derfor et alternativ til den traditionelle udvikling af en vækstplan. Det indebærer samtidig, at der er en vis usikkerhed om, hvorvidt det er muligt at støtte alle de foreslåede aktiviteter i forretningsforløbet samt opgavefordelingen mellem partnerne i projektet. Dette vil blive afklaret ved den efterfølgende sagsbehandling hos Erhvervsstyrelsen

Det vil være interessant at afprøve tesen på plast- og affaldsområdet i et konkret samarbejde med CLEAN. Det er oplyst, at der er mulighed for, at man i pilotprojektet også vil kunne samarbejde med virksomheder i Region Sjælland, hvilket kan bidrage til yderligere indhold i Greater Copenhagen samarbejdet.

I den nuværende erhvervsudviklingsstrategi understøtter projektet to indsatsområder; "Stærke klynger" ved at fokusere på cleantech-området samt "Vækstiværksættere" ved at afprøve ny vækstmodel. I den kommende Regionale vækst- og udviklingsstrategi (ReVUS) er grøn vækst et af de fire væksttemaer. Her nævnes indsatsen for at øge genbrug, nedsætte ressourceforbruget og betragte affald som en værdifuld ressource.

Vækstforum har i forbindelse med annoncering af temarunden for grøn omstilling fastlagt nogle supplerende kriterier, som skulle måle pågældende projekts bidrag til grøn omstilling i regionen. I regionalfondsprojekter er kriterierne: forventet reduktion i CO₂-udledning, formindsket energi- og/eller ressourceforbrug. Kriterierne har ikke kunnet anvendes forlods i forbindelse med ansøgningen, da de potentielle nye vækstvirksomheder og forretningsområde ikke kendes.

Sekretariatet foreslår derfor, at såfremt Vækstforum godkender projektet, så skal ansøger sikre, at der i forbindelse med hver vækstplan - og samlet for projektet - sker en vurdering og registrering af det forventede bidrag til grøn omstilling.

Ansøger har erfaring med administration af EU-strukturfondsprojekter og vurderes at have den fornødne kapacitet til at administrere og gennemføre projektet.

Sekretariatet vurderer, at der kan være problemer med at få visse af de foreslåede aktiviteter godkendt hos Erhvervsstyrelsen. Men da projektet passer godt ind i de regionale strategier, så anbefaler sekretariatet, at projektet indstilles til tilsagn.

JOURNALNUMMER

15006963