

# Redegørelse for udbudsprocessen vedr. Sundhedsplatformen

Forretningsudvalgsmøde 6. marts

Svend Hartling

# Udbudsproces: Konkurrencepræget dialog

Dato	Begivenhed
September 2012	EU-udbuddet bekendtgøres
Oktober-november 2012	Prækvalifikationsfasen: Ud af 8 ansøgninger udvælges 5 til dialogfasen
Marts-april 2013	Første dialogrunde: Pba. dialog med de 5 leverandører udvælges 3 leverandører til den anden dialogrunde.
April-juni 2013	Anden dialogrunde: Pba. dialog med de 3 leverandører udarbejdes det endelige udbudsmateriale.
Juni – november 2013	Tilbudsfasen: Det endelige udbudsmateriale udsendes og leverandør vælges ud fra de 3 modtagne tilbud.

## Tildelingskriterier i udbudsbetingelserne

Tildelingskriteriet *Det økonomisk mest fordelagtige tilbud* byggede på underkriterier med **interval** i vægtingen

Underkriterier	Vægtning %
Funktionalitet	30 – 40
Økonomi	25 – 35
Implementering og løbende samarbejde	20 – 30
Teknik	5 – 15

Underkriterierne er i prioriteret rækkefølge og kan ikke skifte position.

Funktionaliteten har fra starten af skulle vægtes højere end de øvrige underkriterier

# Underkriteriet funktionalitet

- Tre delkriterier:
  - Administrativ funktionalitet
  - Klinisk funktionalitet
  - Standardisering.
- Evalueringen byggede på
  - Gennemgang af omfattende skriftlige materiale modtaget fra tilbudsgiverne, herunder af opfyldelse af 1.080 krav og 58 use cases.
  - ITX-vurderingen (undervisning og simulation af brugen af systemerne i en klinisk hverdag over to uger)
  - 500-klinikerevalueringen (2 timers auditoriepræsentation pr. leverandør)

## Vægtningen blev udmøntet af to omgange

Ifm. dialogfasen, hvor 3 leverandører udvælges

Underkriterier	Vægtning %
Funktionalitet	35
Økonomi	30
Implementering og løbende samarbejde	25
Teknik	10

Ifm. tilbudsfasen, hvor den endelige leverandører udvælges

Underkriterier	Vægtning %
Funktionalitet	40
Økonomi	25
Implementering og løbende samarbejde	24
Teknik	11

## Epic havde vundet uanset vægtning

Ved udmøntningen af vægtningen ifm. tilbudsfasen blev der fremlagt tre scenarier.

Epic fremstod som vinder af alle scenarierne

Scenarie: Funktionalitet	Vægtning
Funktionalitet (30-40 %)	<b>40%</b>
Økonomi (25-35 %)	<b>25%</b>
Implementering og løbende samarbejde (20-30 %)	<b>24%</b>
Teknik (5-15 %)	<b>11%</b>
I alt (100 %)	<b>100%</b>

Scenarie: Økonomi	Vægtning
Funktionalitet (30-40 %)	<b>36%</b>
Økonomi (25-35 %)	<b>35%</b>
Implementering og løbende samarbejde (20-30 %)	<b>20%</b>
Teknik (5-15 %)	<b>09%</b>
I alt (100 %)	<b>100%</b>

Scenarie: Gennemsnit	Vægtning
Funktionalitet (30-40 %)	<b>35%</b>
Økonomi (25-35 %)	<b>30%</b>
Implementering og løbende samarbejde (20-30 %)	<b>25%</b>
Teknik (5-15 %)	<b>10%</b>
I alt (100 %)	<b>100%</b>

## Reglerne blev overholdt

Tilrettelæggelsen af udbudsprocessen og udmøntning af underkriterierne var i overensstemmelse med Udbudsdirektivet fra 2004, som var de gældende regler på udbudstidspunktet.